

8

---

---

---

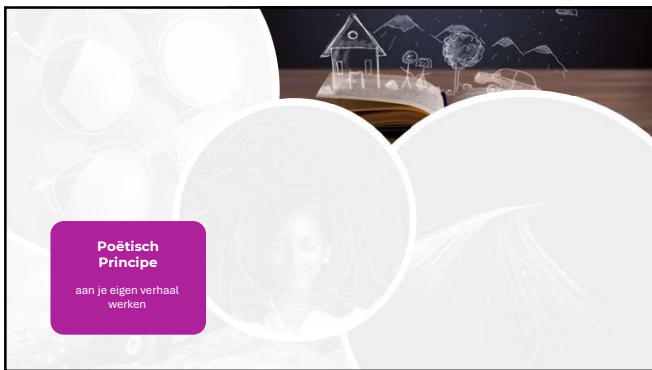
---

---

---

---

---



9

---

---

---

---

---

---

---

---



10

---

---

---

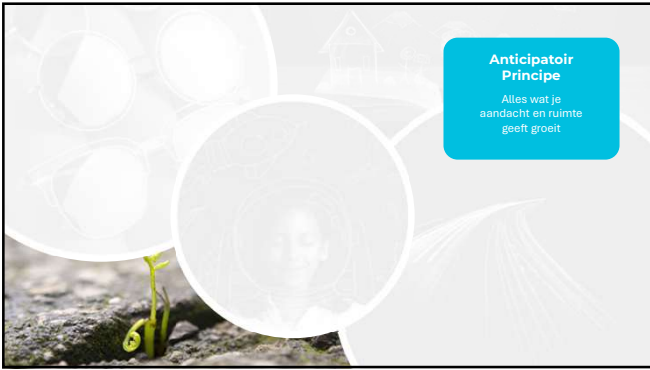
---

---

---

---

---



11

---

---

---

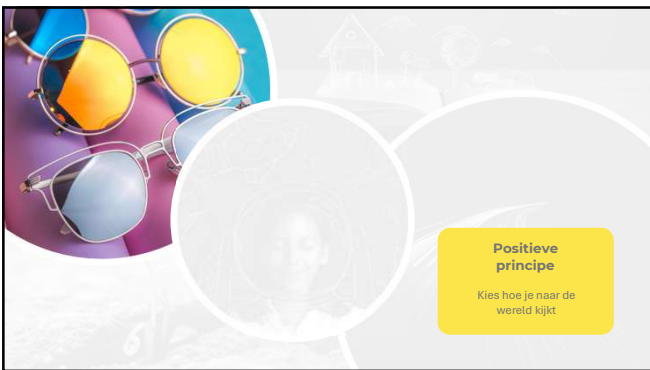
---

---

---

---

---



12

---

---

---

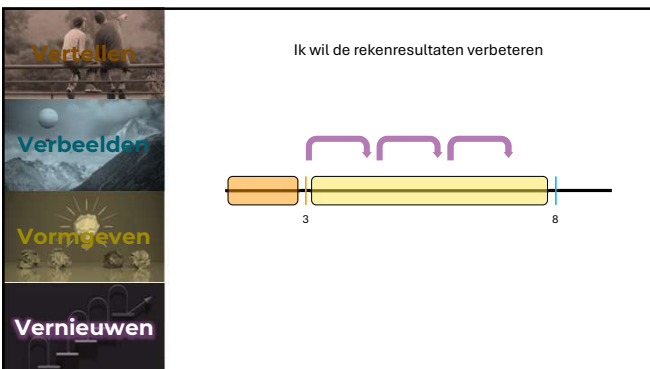
---

---

---

---

---



27

---

---

---

---

---

---

---

---

 <b>Vragende en onderzoekende houding</b>	 <b>Waarderende vragen die richting geven</b>	 <b>Focus op ervaringsgerichte verhalen</b>	 <b>Responsieve communicatie creëren</b>	 <b>Transformatief potentieel benutten</b>
<ul style="list-style-type: none"> <li>• Blijf weg van aannames</li> <li>• Geef je eigen perspectief geen voorrang</li> <li>• Ga geen falen en onvolkomenheden blootleggen</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Blijf weg bij gesloten vragen</li> <li>• Stel geen vragen met een oordelende toon</li> <li>• Ga niet onvoorbereid het gesprek in</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Ga niet gericht op zoek naar meningen, kennis of overtuigingen</li> <li>• Vermijd externe attributie</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Vergeet jezelf niet kwetsbaar op te stellen</li> <li>• Ga innerlijke gevoelens niet uit de weg</li> <li>• Stop niet met luisteren</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Vergeet veranderingen niet te markeren</li> <li>• Ben scherp op het voorkomen van herhalingen in het gesprek</li> </ul>

---



---



---



---



---



---



---